

# ボールミル導入し7号から湿式碎砂増産 オンリーワンの碎砂製品を適正価格で拡販へ



乾式碎砂製造時の碎石粉は第5工場で製品化する



**碎砂は新規  
引き合いも**

—15年度の骨材出荷と16年度以降の見通し。

「昨年秋口から出荷が停滯しており、碎石製品全体で100万t規模と前年対比微減の見込みだ。このうち乾式碎砂は

北東部が中心。出荷の増減は生コン需要の地域偏在

も影響している」

「大阪北部は今秋に新名神高速道路の舗装工事が着工され、大阪東部

「碎石に比べて碎砂は

オンリーワンの製品にな

が、一時的な特

14万t、湿式碎砂10万t。生コン用碎石に比べ、碎砂の引き合いは多く新規取引も開拓す

る。碎石と碎砂の主要販売エリアは異なり、碎石は大阪東部、碎砂は大阪

荷比率は5割程度まで上昇するだらう」

**廃棄率を  
1割以下に**

—碎砂生産とボールミル導入について。

「7号碎石から碎砂を製造

## 中央碎石

### 山本和成社長に聞く

中央碎石(本社・大阪府高槻市、山本和成社長)は、碎砂を中心に骨材の付加価値向上を目指すとともに第3の事業として碎石周辺分野の資材関連の新規事業を展開する。生コン用骨材では碎石に比べ碎砂の出荷は増加傾向にあり碎砂の出荷比率は約4割まで上昇する。碎砂は乾式「スーパー・サンド(WS)」と湿式「ウェット・サンド(WS-S)」を製造し昨年12月にWS-Sの増産と歩留まり向上を図るために本社(高槻)工場にボールミルを導入した。山本社長に碎砂製造や碎石周辺事業について聞いた。

上を目指すとともに碎砂の出荷比率を高めてもコストに響かない最適な生産体制を構築したい。特に

にプラントに投入した原石から製品化できない生産体制を構築したい。特に現状2割程度だが1割以下を目標に掲げる「廃棄率」を重視してお

り、現状2割程度だが1割以下を目標に掲げる「乾式、湿式とも碎砂プラントの稼働率は80%に達し、ボールミルの設置は「WS」増産と、余剰品の水洗7号碎石(5~2.5mm)の有効利用が狙い。年間5万t程度の増産効果を見込んでおり、「WS」の生产能力を現行の1.5倍程度に高められる。堅型ミルで

# シセンの先



昨年、事務所前など3カ所で「1 DAY PAVE」(早期交通開発型コンクリート舗装)を実施した

一 ケースの先で、  
販売するが、当時  
は関西地区で湿式碎砂は  
乾式に比べて普及してお  
らず粒度のばらつきもあり  
取りやめていた。ボーリ  
ルミルは粒度が満遍なく  
堅型ミルに比べ電気代の  
負担も少ない。脱水ケー  
キの発生量増加に対しても  
はフィルタープレスを5  
月に増設する予定だ

「廃棄率1割以下はケ  
ーキ以外の副産物を全て  
販売しないと達成できない。  
乾式製造時に発生す  
る碎石粉はJIS基準を  
満たした『ミクロストー  
ン』に製品化し、土木用  
や工業用の混和材料等と

したこともあるが、当時  
は関西地区で湿式碎砂は  
乾式に比べて普及してお  
らず粒度のばらつきもあり  
取りやめていた。ボーリ  
ルミルは粒度が満遍なく  
堅型ミルに比べ電気代の  
負担も少ない。脱水ケー  
キの発生量増加に対しても  
はフィルタープレスを5  
月に増設する予定だ

「廃棄率1割以下はケ  
ーキ以外の副産物を全て  
販売しないと達成できな  
い。乾式製造時に発生す  
る碎石粉はJIS基準を  
満たした『ミクロストー  
ン』に製品化し、土木用  
や工業用の混和材料等と



高槻市の「土のうステーション」

—自社の碎石・碎砂  
を使用した補修材製造な  
ど周辺事業は。

「碎石粉を含む第3の  
事業全体でここ数年は売  
り上げが横ばいだ。補修  
材は異業種の競合製品が  
増え、当社がOEM生産  
する小野田ケミコの製品  
は伸び悩んでいる。自社

製品の家庭用『忍者モル  
タル』は固定ファンが増  
えつつあり、関西を中心  
にプロ仕様の製品を取り

して販売するが、販売量  
は年間1万袋に届かず全  
量有効利用できていな  
い。骨材以外の製品を扱  
うプラス事業部や子会社  
の中央商事が、放射性廃  
棄物の固化材など高附加值  
分野を含めて用途開  
発を図っている

「碎石企業の経営資源  
を生かした複数の新規事  
業を検討しており、この  
うち『土のうステーション』  
は期待できる。高槻

市は災害時に備え、土の  
キ以外の副産物を全て  
販売しないと達成できな  
い。乾式製造時に発生す  
る碎石粉はJIS基準を  
満たした『ミクロストー  
ン』に製品化し、土木用  
や工業用の混和材料等と

1月に増設する予定だ

「廃棄率1割以下はケ  
ーキ以外の副産物を全て  
販売しないと達成できな  
い。乾式製造時に発生す  
る碎石粉はJIS基準を  
満たした『ミクロストー  
ン』に製品化し、土木用  
や工業用の混和材料等と

うを常備するステーションを約30カ所に設置し、  
1カ所につき土のう10  
0袋の供給を当社が専属  
で請負っている。市内の  
ステーションの数は倍増  
される予定で物流網を築  
いたうえで近隣の自治体  
に供給範囲を拡大した  
い。土のうの籠を供給す  
る業者と連携しステーシ  
ョンの管理や設置代行も  
検討する】

## 40代社員を 各課責任者に

—建設業全般で人材  
確保・育成が課題。

「社員50人の高齢化が  
進んでおり、雇用延長す  
る65歳以上を含む高齢者  
を上手に雇用するうえで  
は健康管理が大事。数年  
前から健康診断を年2回  
に増やしカウンセリング  
を受けさせ、社員が自ら  
体質改善するようになり  
効果があった。現場作業  
員の体質を踏まえた日々  
の健康管理も行いたい。  
リスク低減にもつなが  
る。子会社で医療機関向  
け情報伝達サービス事業  
を開拓するメディネット  
が健康管理システムを開  
発中である」

「世代交代も促す。今  
年から社内組織を事業部  
制に変更し、碎石、プラス  
両事業部の製造・営業  
の各課の責任者に40代の  
社員を充てた。50代以上  
のベテランは新たに設け  
た業務支援部に配置し、  
工場の維持補修など社内  
横断の業務を担当させる  
ようにした」



第6工場に新設したボールミルと湿式碎砂「ウェットサンド」(左)

「WS」の生産能力は30トン／時で、月7～8千基のエアセパレーターと未洗浄の7号を原料にし、2基のエアセパレーターで適度な微粒分に調整しているのが特徴。それぞれ別系統でのケージミルでの粉碎、エアセパレーターエンクラッシャーでの微粒分調整、7号はコ一での破碎工程を経て、両者を混合して「エアセパレーター4200」で微粒分

## 乾式「SS」、湿式「WS」 粒形、微粒分調整し造 2種の碎砂製造

高槻工場では第6工場

で温式碎砂「WS」、第5工場で乾式碎砂「SS」と碎石粉を製造する。

「WS」はC40を原料に「スーパー・ラウンダー」で磨碎し、オーバーサイズをコーンクラッシャーで破碎し、分級、整粒、再度分級して製品化する。今回の設備増設により初めの分級時に発生する碎石7号をボールミル「ミルブレーカーII」で粉碎し、整粒機に搬送するようにした。

「WS」の生産能力は30トン／時で、月7～8千

ト発生する碎石7号のうちミルへの投入量は月5千トンを予定。残りの2千3千トンは破碎工程に戻し、極力減量化する。品質管理ではミル内の水量や水圧、ボールの量の調整で従来通りの「WS」の品質規格に収めた。

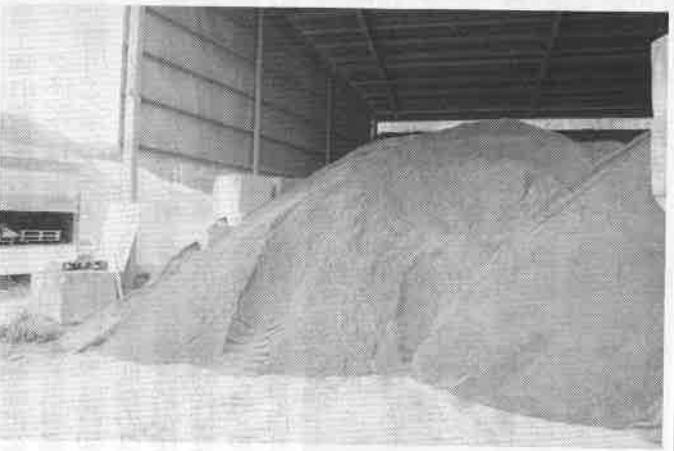
「SS」はスクリーニングスと未洗浄の7号を原料にし、2基のエアセパレーターで適度な微粒分に調整しているのが特徴。それぞれ別系統でのケージミルでの粉碎、エアセパレーターエンクラッシャーでの微粒分調整、7号はコ一での破碎工程を経て、両者を混合して「エアセパレーター4200」で微粒分

2基のエアセパレーターを設備する第5工場



採石区域の拡張を進めており約400mレベルから掘り下げている

・2%±2.0%、「S」は山砂と、「SS」は粒形判定実積率57.3%、微粒分量3.8%±2.0%。ユーザーの生コン工場では「W度」である。



乾式碎砂「スーパーサンド」